



Avantages
Entreprises.

Avantages
Privés.

Nos avantages tarifaires
pour votre réseau, vos clients, vos adhérents

I N T R O

- Vous donner de la visibilité sur Dynabuy...

Dynabuy

En 2024



CA 2021 : 12M€
CA 2022 : 15M€
CA 2023 : 20M€
CA 2024 : 24M€



Le siège Dynabuy passe de
37 à 67 salariés en 2 ans



N°1 des programmes de fidélités
en France avec
400 000 bénéficiaires



Dynabuy, entreprise
100% française



Mise en place d'une
Assurance Cybersécurité



+ de 140 agences
de proximité en France



C'est quoi ?

Avantages
Entreprises.



Permet aux professionnels de votre réseau d'accéder à des **tarifs négociés pour tous les achats liés à leurs coûts de fonctionnement** via une plateforme de référencement :

- Frais généraux
- Véhicules
- Téléphonie
- Intérim
- Sécurité & Hygiène
- Location de matériel
- Transport & Emballages
- CHR

→ **23% de remise en moyenne**





Réalisez
des **économies**
sur vos achats pros





Fournitures de bureau

Pour faire du travail de qualité, il vous faut du matériel de qualité.

Quelle que soit votre activité professionnelle, vous devez vous équiper de certains incontournables : de votre forfait téléphonique à vos extincteurs incendie (en passant par l'informatique), profitez des plus grandes marques à -30% en moyenne.

 SFR BUSINESS	 bouygues ENTREPRISES	 Chateaufeu	 Lyreco WORKING TOGETHER FOR TOMORROW	 hp	 DELL Technologies	TOSHIBA
-40% en moyenne	-40% en moyenne	-17% en moyenne	-30% en moyenne	Jusqu'à -25%	Jusqu'à -20%	-15% en moyenne
 calestor PERIWAY	 Groupe Qualiconsult	 eurofeu Solutions	 Isogard VOTRE SECURITE INCENDIE	 TotalEnergies	 PRIMAGAZ	 Place des Energies
-10% en moyenne	-40% en moyenne	-40% en moyenne	-40% en moyenne	-5% en moyenne	-5% en moyenne	-10% en moyenne



Véhicules

Allez où vous voulez, en toute sécurité.

Le plus grands constructeurs vous proposent leurs véhicules sur Solocal Avantages, avec une économie moyenne de 8%. Profitez aussi des tarifs négociés pour la location, l'entretien et le carburant de vos véhicules.



Jusqu'à **-25%**



Jusqu'à **-25%**



Jusqu'à **-14%**



Jusqu'à **-26%**



Jusqu'à **-25%**

Norauto

-15% en moyenne



Jusqu'à **-49%**



-20% en moyenne

Quartix
Services Télématiques

-15% en moyenne



-20% en moyenne

Intérim

Pour un coup de main occasionnel ou régulier, l'intérim est votre meilleur allié. Là aussi, nous vous réservons une remise.

Adecco

-6% en moyenne

startpeople

-7% en moyenne

mistertemp

-13% en moyenne

PROMAN
Intérim • CDD • CDI

-7% en moyenne

actual
l'agence emploi

-7% en moyenne



Et beaucoup d'autres encore à découvrir en ligne...



Avantages
Privés.



Permet aux professionnels et à leurs salariés d'accéder à des réductions exclusives à titre individuel :

- Grande distribution
- Cinéma
- Parcs de loisirs
- Vacances
- Equipement de la maison
- Mode & beauté
- Et nombre de grandes enseignes

→ **Jusqu'à 1200€ de pouvoir d'achat annuel supplémentaire pour une famille de 4 personnes**

Plus de 1000 partenaires référencés !!!!



3 bonnes raisons de communiquer sur



Séduisez vos prospects en vous différenciant des autres annonceurs

- Vos prospects vont comprendre leur intérêt à vous rejoindre.
- Car vous leur donnez accès à des tarifs négociés pour tous leurs achats professionnels.



« L'offre Dynabuy est un très bel outil pour générer de nouveaux adhérents. Parce qu'en adhérant à la CAPEB, on bénéficie de nouveaux avantages. Dans mon département, ce sont 1,2 M€ dépensés pour 250 000€ d'économies générées. »

Jean Paul LEBRAT, Responsable du développement CAPEB région Adour Pyrénées



La Confédération de l'Artisanat et des Petites Entreprises du Bâtiment est le syndicat patronal représentant l'artisanat du bâtiment

Fidéliser vos clients en leur offrant des avantages exclusifs

- Vous leur ferez réaliser d'importantes économies grâce à une plateforme à vos couleurs.



«Notre taux de fidélisation est passé de 57% à 93% sur les clients sur lesquels la solution est déployée. Notre marché est ultra-concurrentiel et Dynabuy a stabilisé notre clientèle. »

Dirigeant IPC



Leader Français des produits d'entretien et d'hygiène.



Motivez vos commerciaux en leur donnant de nouveaux arguments de vente

Vous avez de nouveaux arguments en proposant l'accès à nos tarifs négociés plutôt que d'apporter des remises sur vos propres offres & services.

vos marges seront ainsi préservées !

“ *Mes commerciaux ont augmenté leurs ventes dès les premiers jours de mise en place de la solution Dynabuy »*

Dirigeant Point.P

 **POINT.P**
Matériaux de Construction





Les facteurs de succès de votre Programme

- ✓ Communiquer en **participant activement à la visibilité** de votre dispositif.
- ✓ Mettre à disposition **un catalogue papier** en complément du catalogue digital.
- ✓ Procéder à **un import complet** de votre base de données.
- ✓ Assurer **la qualité de votre base de données** pour faciliter le contact par nos chargés de clientèle.
- ✓ **Faire participer nos équipes** à vos séminaires et réunions commerciales.





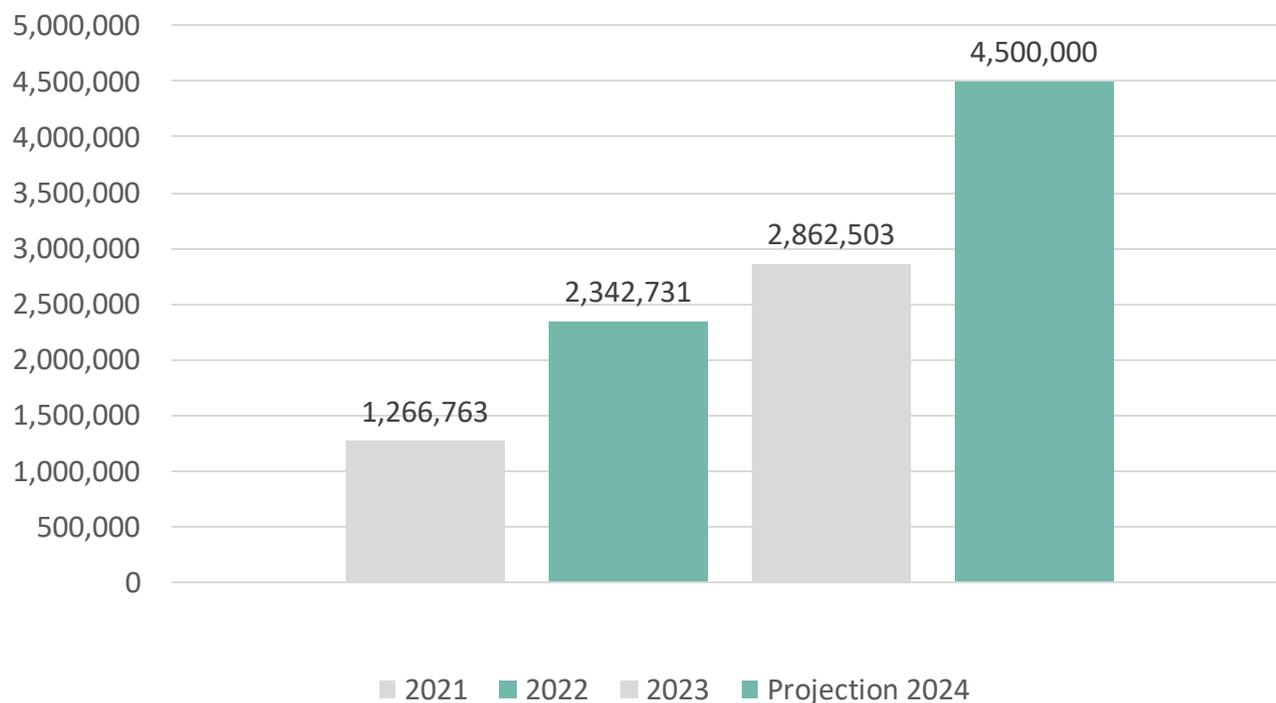
Promouvoir

Le dispositif

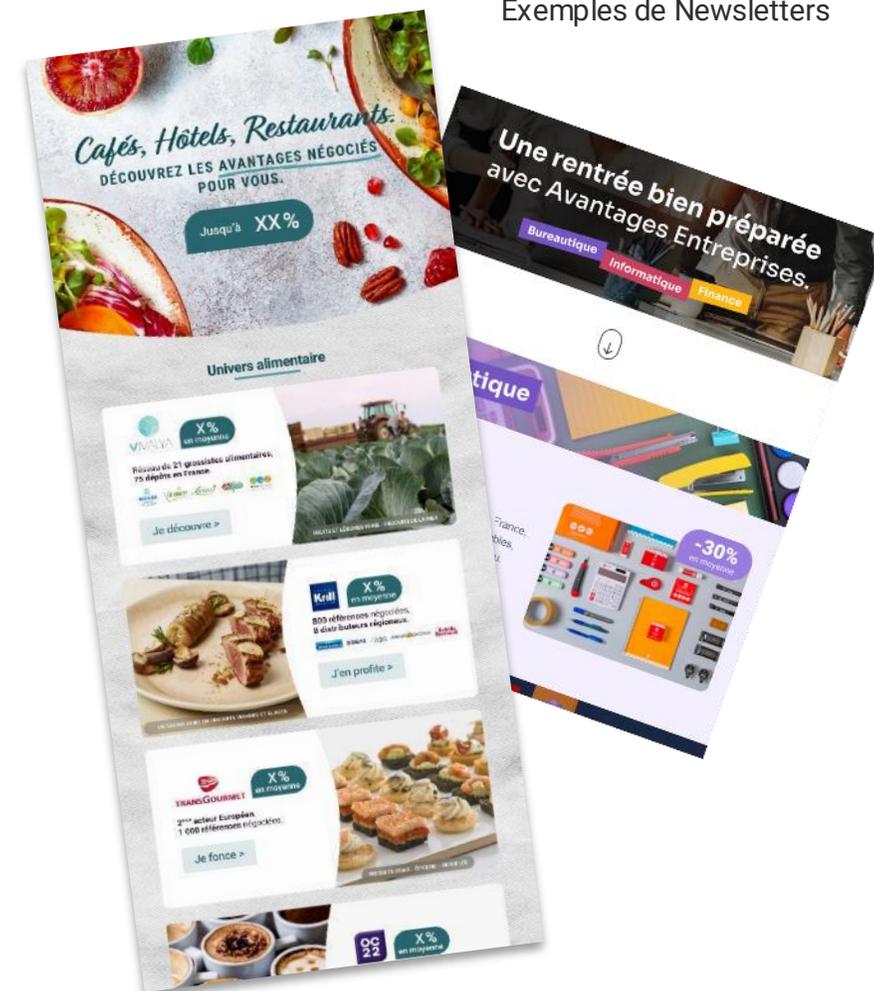
Promouvoir

Le dispositif

Evolution nombre de newsletters envoyées



Exemples de Newsletters

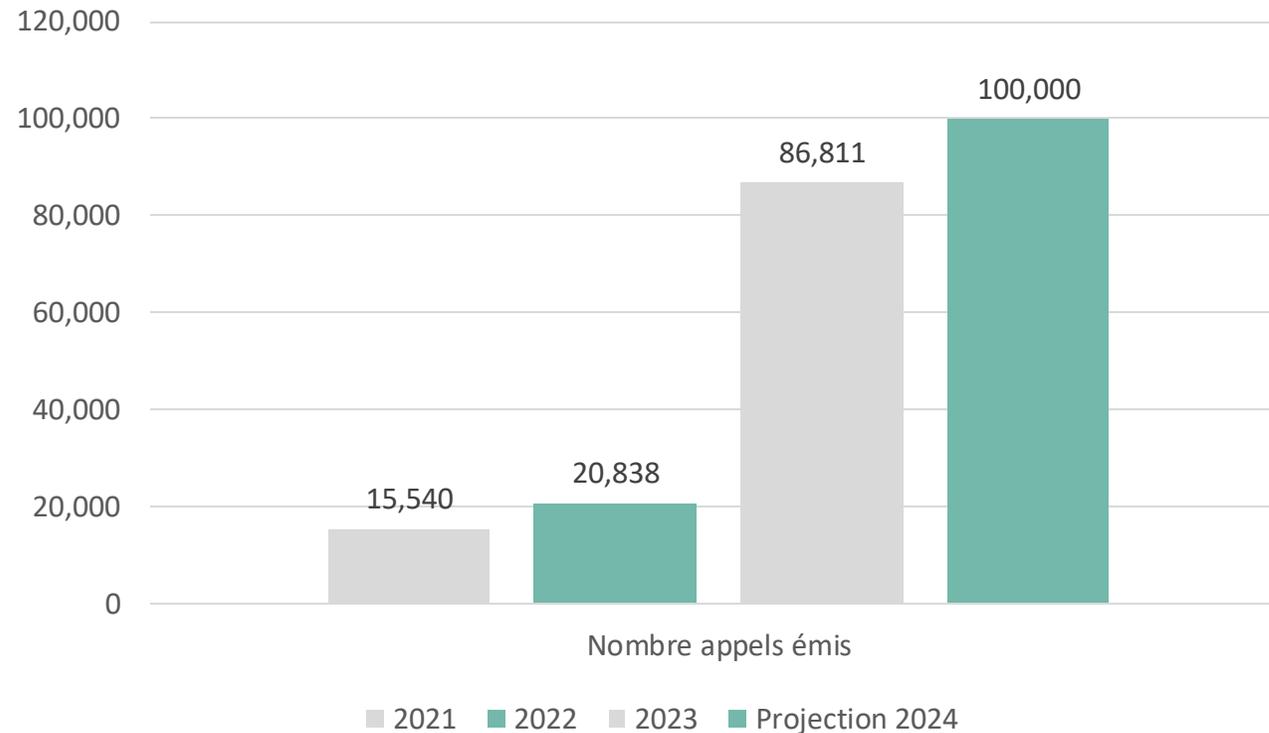


Promouvoir

Le dispositif



Evolution nombre d'appels émis



Depuis fin 2023, nous avons décidé d'externaliser une partie de nos appels sortants pour contacter un maximum d'adhérents et ainsi mieux les accompagner (aide à la création de compte, développement des accords utilisés, etc.)



Catalogue

2024/2025

AVANTAGES TARIFAIRES

- Tarifs préférentiels pour vos achats professionnels
- Tarifs réduits pour vos dépenses personnelles

Catalogue 2023 - 2024

Catalogue

2024/2025

Objectif : En faire un véritable levier vers une 1^{ère} utilisation de la plateforme

Doit bénéficier du + de visibilité possible

- Catalogue téléchargeable en page d'accueil de OGA Dynabuy
- En PJ de chacun des mails de nos C2C

- Mais le mieux reste de le remettre en mains propres

Promouvoir

Le dispositif

- Catalogue papiers décliné aux couleurs de chacun de vos OGA
- 500 ou 1000ex
- Nous gérons toute la logistique
- Vidéo de présentation déclinée elle aussi aux couleurs de vos OGA



BON DE COMMANDE PRESTATIONS ADDITIONNELLES

Nom OGA		
Raison Sociale		
SIRET		
Contact		
	Nom Prénom	
	Mail	
	Téléphone	

Adresse de livraison	
-----------------------------	--

IMPRESSION CATALOGUE	Catalogue premium / Quadri Recto verso / Reluire carrée collée / 72 pages en 135g + 4 pages de couverture en 250g / 1 point de livraison	
	TARIF UNITAIRE	QUANTITÉ
	Lot de 500ex	1955€ HT
	Lot de 1000ex	2766€ HT

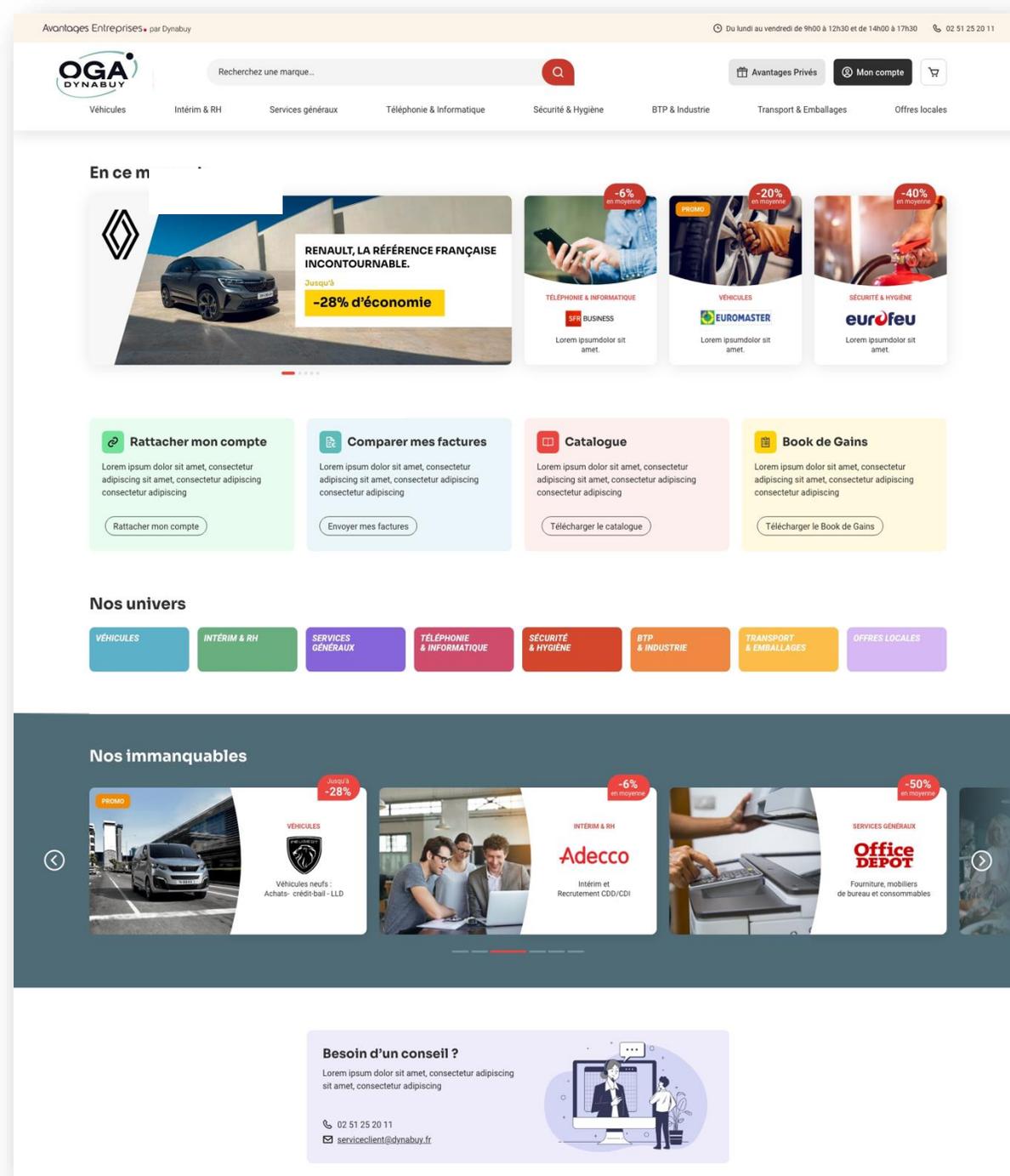
VIDEO DE PRESENTATION	Courte vidéo présentant le dispositif "OGA-Dynabuy" avec déclinaison aux couleurs de votre OGA	
	TARIF UNITAIRE	QUANTITÉ
	400€ HT	

Relift

De la plateforme

- Nouveau design pour une meilleure UX
- Harmonisation avec le site Avantages Privés
- Livraison pour février 2025

* Maquette non contractuelle



Cybersécurité

Vos données sont entre de bonnes mains





Nos engagements en Cybersécurité

Votre sécurité, notre priorité absolue

Almond

Score tests de vulnérabilité sites web



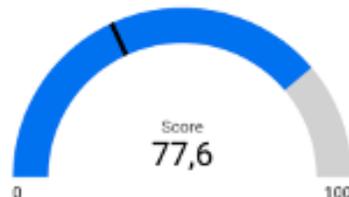
Des tests d'intrusions réalisés chaque année par une société de Cybersécurité recommandée par l'ANSSI.

Selon la méthode de notation CVSS (Common Vulnerability Scoring System). (17/10/2024)



Microsoft Defender Security

Score Microsoft



Une sécurité avancée pour protéger vos données sensibles.

La moyenne des entreprises comparables est de 36,28/100 selon Microsoft (15/10/2024)

stoïk

Assurance et cybersécurité

Score vulnérabilité Stoïk



100%, une preuve de notre engagement pour une cybersécurité exemplaire.

La moyenne des entreprises comparables est de 59/100 selon la [norme internationale du MITRE](#) (15/10/2024)



OBJECTIF ISO 27001 : Certification d'ici fin 2025

Un engagement fort pour sécuriser vos données et garantir une gestion des risques conforme aux normes internationales.



Dynabuy protège vos données grâce à une équipe d'experts internes, des audits rigoureux, le déploiement de la norme ISO 27001 et une assurance cybersécurité solide.



Garantir la Conformité RGPD

Les mesures mises en place chez DYNABUY

Hébergement

En France et dans l'Union Européenne

Politique de durée de conservation

Mises à jour des documents

Politique de confidentialité et registres de traitement **actualisés régulièrement.**

Encadrement contractuel

Vérification des partenaires (sous-traitants/responsables de traitement).

Négociation des accords de traitement des données et vérification des hébergements.

Exercices de droits et transparence

Traitement rapide des demandes avec **une réponse personnalisée.**

DPA (*accord de traitement de données*) annexé au contrat, respect des informations des personnes et opt-in pour les particuliers.

Une équipe dédiée

Juristes spécialisés en protection des données.

CONTACTS :

dpo@dynabuy.fr | juridique@dynabuy.fr

c o n c l u s i o n



Merci

de votre attention.

